

LA NEGOZIAZIONE PER LO SPORT: L'ARTE DEL DARE E RICEVERE

FORMAZIONE MANAGEMENT SPORTIVO

PROGRAMMA

27 - 28 settembre 2023
Online Microsoft Teams

27 SETTEMBRE

9.00 - 9.15

Accredito dei partecipanti

9.15 - 9.30

Saluti istituzionali e presentazione del corso

Rossana Ciuffetti
Donatella Minelli

9.30 - 11.00

Perché negoziare

La negoziazione nel mondo sportivo

Il manager e la negoziazione: una competenza indispensabile

Proviamo a definire un processo negoziale: cosa si intende e

quali sono gli elementi da tenere sotto controllo?

Umberto Trulli

11.00 - 13.00

I diversi approcci al negoziato: quale scegliere e perché

Negoziato posizionale e negoziato efficace

Umberto Trulli

13.00- 15.00

Pausa pranzo

15.00- 17.00

Strategie e tattiche negoziali

Le 4 fasi di un processo negoziale

Umberto Trulli

28 SETTEMBRE

9.30 - 11.00

Bias cognitivi nel corso della negoziazione: come gestirli?

La squadra negoziale: come si compone, ruoli, responsabilità,
abilità e competenze

Cenni al negoziato non etico

Umberto Trulli

11.00 - 13.00

Il ruolo della comunicazione nei processi negoziali

Cosa succede quando si negozia in contesti multiculturali?

Introduzione all'Intelligenza Culturale

Umberto Trulli

13.00- 15.00

Pausa pranzo

15.00 - 16.00

Il ruolo delle emozioni nei processi negoziali

Introduzione all'Intelligenza Emotiva

La formula magica del negoziatore efficace!

Umberto Trulli

16.00 -17.30

Simulazione di un processo negoziale di media complessità

Restituzione delle risultanze

Chiusura del seminario

Umberto Trulli e
Partecipanti al
seminario

Relatori, Tecnici ed Esperti partecipanti ai lavori

Rossana Ciuffetti

Direttore di Sport Impact – Sport e salute Spa

Donatella Minelli

Responsabile della Scuola dello Sport, Direzione Sport Impact – Sport e salute Spa

Umberto Trulli

Laurea in Scienze dell'Informazione e Master in Business Management
Docente universitario a contratto di Strategie Aziendali, International Management
Formatore internazionale nelle discipline di competenza
International senior seminar lecturer/speaker in oltre 50 paesi
Consulente aziendale ed executive coach
Autore di testi ed articoli di carattere manageriale
